

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

(7654)

📍 Standort: Duisburg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 🕒 Arbeitszeit: 39 - 39 Stunden pro Woche
📄 Gehaltsspektrum: 16,60 Euro pro Stunde 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Ihre Karriere im Bankwesen!

Zukunft in Duisburg – Die Karriere im **Vertriebsinnendienst (m/w/d)** beginnt hier!

- **Tarifgebundene Löhne und übertarifliche Bezahlung** – klare Standards und faire Vergütung
- **Langfristige Einsätze** – echte Chancen auf Übernahme
- **Bonuszahlungen** – Zuschläge und Sonderprämien für besondere Leistungen
- **Urlaubs- und Weihnachtsgeld** – zusätzliche finanzielle Stabilität
- **Freizeitausgleich** – Überstunden werden durch bezahlte freie Zeit ausgeglichen
- **Schneller Einstieg** – unkomplizierter Start, auch ideal für Berufseinsteiger:innen und Berufsanfänger:innen
- **Wertvolle Berufserfahrung** – Aufbau von Expertise in einem hochprofessionellen Umfeld, auch ideal für den Karriereaufbau
- **Betriebliche Gesundheitsvorsorge** – Unterstützung für körperliches und mentales Wohlbefinden
- **Weiterbildungs- und Qualifizierungsmöglichkeiten** – kontinuierliche Entwicklung und Ausbau der eigenen Fähigkeiten

Zusätzliche Vorteile für den Einsatz bei unserem Kunden:

- **Leistungsorientiertes Bonusmodell** - ab dem 2. Beschäftigungsmonat bis zu 800 € brutto pro Monat möglich
- **Planbare Arbeitszeiten** - im Rotationsbetrieb von Montag bis Freitag zwischen 08:00 und 20:00 Uhr

Alle Vorteile unter: <https://www.vilo-personal.de/karriere-bei-vilo/mitarbeitervorteile/>

Ihre Aufgaben...

Im **Vertriebsinnendienst (m/w/d)** übernehmen Sie die telefonische Betreuung und Beratung von Bestandskund:innen:

- Bearbeitung eingehender Serviceanfragen
- Vertrieb von Finanzierungs- und Versicherungsleistungen im Inbound- und Outbound-Kontakt
- Durchführung telefonischer Kundeninteraktionen mit automatisierter Angebotserstellung während des Gesprächs
- Schwerpunkt auf der Bearbeitung eingehender Anrufe mit gelegentlichen aktiven Kundenkontakten (ca. 90 % Inbound, 10 % Outbound)
- Bedarfsgerechte Ansprache von Bestandskund:innen zur Identifikation passender Produktlösungen

Ihre Qualifikationen...

- **Abgeschlossene Berufsqualifikation** im kaufmännischen Umfeld, z.B. als Kaufmann für Versicherungen und Finanzen (m/w/d), Bankkaufmann (m/w/d), Vertriebsmitarbeiter (m/w/d), Kundenberater (m/w/d), Call-Center-Agent (m/w/d) oder Serviceberater (m/w/d)
- **Praxiserfahrung in der Kundenberatung**, im Vertrieb oder in der telefonischen Kundenbetreuung
- Sicherer Umgang mit gängigen Office-Anwendungen und digitalen Arbeitsmitteln
- **Ausgezeichnete Deutschkenntnisse** in Wort und Schrift

- Hohe Service- und Kundenorientierung sowie ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Souveränes Auftreten und Freude am telefonischen Kundenkontakt

Unser Versprechen...

Bei **Vilo-Personal** stehen **Sie** im Mittelpunkt. Wir begleiten Sie persönlich, reagieren schnell und unterstützen Sie auf Ihrem beruflichen Weg – **verlässlich und auf Augenhöhe**. Sie profitieren von unserer **langjährigen Erfahrung**, unserem **starken Kundennetzwerk** und unserer **Marktkenntnis**. Wir bereiten Sie auf Gespräche vor und begleiten Sie bei Bedarf persönlich. Dazu erhalten Sie **echte Karrierechancen** bei namhaften Unternehmen.

Jetzt einfach bewerben!

Alle Stellen sowie die Möglichkeit der Initiativbewerbung unter: www.vilo-personal.de

Fragen? Ihre Ansprechpartner:innen helfen unter **Tel.: +49 208 880 269 60**

Mehr über uns auf LinkedIn [@vilo-personal-gmbh](#) und Instagram [@vilo_personal](#)

[Hier geht's zur Newsletter - Anmeldung.](#)

Alle Gender willkommen!

Wichtig: Gültige Arbeitserlaubnis für Deutschland erforderlich!

