

Vertriebsassistent (m/w/d) Sales und Recruiting

(7211)

📍 Standort: Oberhausen 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche

Zukunft gestalten...

Vilo-Personal ist ein wachstumsorientierter Dienstleister in der Personaldienstleistung mit den Schwerpunkten **Personalvermittlung** und **Arbeitnehmerüberlassung**. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen **Vertriebsassistent (m/w/d) Sales und Recruiting** mit Fokus auf **Personal** und **Vertrieb**.

In dieser Rolle betreust und entwickelst du unsere Bestandskunden weiter und gewinnst aktiv neue Kunden für unser Unternehmen. Wir suchen eine engagierte, kommunikative Persönlichkeit, die mit Leidenschaft arbeitet, unser Team bereichert und unseren gemeinsamen Erfolg nachhaltig mitgestaltet.

Unsere Benefits...

Arbeiten im Herzen von Oberhausen (Centro) als **Vertriebsassistent (m/w/d) Sales und Recruiting** – hohe Lebensqualität und perfekte Work-Life-Balance!

- Faire Bezahlung mit einem unbefristeten Arbeitsvertrag sowie einer attraktiven Jahressonderzahlung
- Bezuschusste betriebliche Altersvorsorge für eine sichere und sorgenfreie Zukunft
- Individuelle Weiterbildungsangebote zur persönlichen Förderung und nachhaltigen Karriereentwicklung
- Exklusive Vergünstigungen: Rabatte über das Vilo Vorteilsportal sowie Ermäßigungen bei vielfältigen Sportangeboten
- Familienfreundliche Unterstützung, z. B. durch Zuschüsse zur Kinderbetreuung
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien für eine dynamische, agile Arbeitsweise
- Moderne Arbeitsumgebung mit ergonomischen Arbeitsplätzen und digitaler Ausstattung
- Flexible Arbeitszeitmodelle inklusive tageweise Homeoffice-Optionen für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Gesundheitsfördernde Maßnahmen wie Firmenfitness, Vorsorgeangebote und regelmäßige Gesundheitstage
- Teamkultur geprägt von Offenheit, Wertschätzung und gemeinsamen Events

Deine Aufgaben...

- Als **Vertriebsassistent (m/w/d) Sales und Recruiting** im Recruiting und Vertrieb übernimmst du die Verantwortung für Beratung und Unterstützung deiner Kund:innen. Du begleitest sie in allen Personalthemen, erstellst zielgruppengerechte Stellenausschreibungen und sorgst für eine verlässliche Mitarbeiterbetreuung sowie nachhaltige Bindung.
- **Recruiting:** Du identifizierst Talente über LinkedIn, XING und weitere Netzwerke, führst Bewerbungsgespräche und begleitest Kandidat:innen professionell durch den gesamten Prozess.
- **Kommunikation:** Du stehst empathisch, klar und lösungsorientiert im Austausch mit Kund:innen und Bewerber:innen.
- **Kundenbindung & Ausbau:** Du stärkst bestehende Kundenbeziehungen und baust sie strategisch weiter aus.
- **Vertrieb & Neukundenakquise:** Du erschließt neue Geschäftsmöglichkeiten und nutzt Upselling- sowie Cross-Selling-Potenziale für unsere Personallösungen.

Deine Qualifikation...

- Du hast eine abgeschlossene Berufsausbildung – ganz egal ob im Personalbereich, im Vertrieb oder in einem serviceorientierten Job. Ob **Personaldienstleistungskaufmann, Industriekaufmann, Hotelfachfrau, Call-Center-Outbound-Profi** oder **Sales-Mitarbeiter**: Entscheidend ist, dass du **Erfahrung mit Menschen, erste Berührungspunkte im Personalwesen** und eine **klare Mission für Vertrieb** mitbringst.

- **Recruiting-Erfahrung:** Du hast bereits im Recruiting gearbeitet oder aktiv Talente angesprochen – zum Beispiel über LinkedIn, XING oder andere Netzwerke – und fühlst dich sicher in der Kommunikation mit Bewerber:innen.
- **Vertriebs-Mindset:** Du hast Spaß daran, neue Kund:innen zu gewinnen, bestehende Beziehungen auszubauen und aktiv zum Wachstum des Unternehmens beizutragen.
- **Kommunikationsstärke:** Du kannst klar, freundlich und zielgerichtet kommunizieren – egal ob in Stellenausschreibungen, Telefonaten oder Direktansprachen.
- **Empathie & Kundenorientierung:** Du erkennst, was Kund:innen und Bewerber:innen brauchen, gehst individuell darauf ein und baust langfristige Beziehungen auf.
- **Organisationstalent:** Du behältst mehrere Aufgaben gleichzeitig im Blick – von der Kandidat:innenansprache bis zur Interviewplanung – und arbeitest strukturiert.
- **Lösungsorientierung:** Auch wenn es mal eng wird oder besondere Anforderungen auftauchen, bleibst du ruhig und findest passende Lösungen.
- **Digitale Affinität:** Du arbeitest sicher mit IT-Systemen und hast Lust, neue Tools auszuprobieren, um Prozesse noch effizienter zu machen.

Jetzt einfach bewerben!

Bewerbungen bevorzugt online unter www.vilo-personal.de oder per E-Mail an bewerbung@vilo-personal.de - gerne auch [initiativ](#)

Fragen? Ihre Ansprechpartnerin **Britta Gumler** hilft Dir unter **Tel.: +49 30 300 159 218**

Mehr über uns auf LinkedIn [@vilo-personal-gmbh](#) und Instagram [@vilo_personal](#)

[Hier geht's zur Newsletter - Anmeldung.](#)

Alle Gender willkommen!

Wichtig: Gültige Arbeitserlaubnis für Deutschland erforderlich!