

Sales Support Specialist (w/m/d)

(7604)

📍 Standort: Mülheim an der Ruhr 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 35 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 23,00 - 29,85 Euro pro Stunde 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Ihre Karriere in der Energiebranche!

Zukunft in Mülheim an der Ruhr – Die Karriere als **Sales Support Specialist (w/m/d)** beginnt hier!

- **Tarifgebundene Löhne und übertarifliche Bezahlung** – Einstiegsstundenlohn von 23 € - 26 € brutto, ab dem 15. Beschäftigungsmonat 29,85 € brutto
- **Langfristige Einsätze** – echte Chancen auf Übernahme
- **Bonuszahlungen** – Zuschläge und Sonderprämien für besondere Leistungen
- **Urlaubs- und Weihnachtsgeld** – zusätzliche finanzielle Stabilität
- **Freizeitausgleich** – Überstunden werden durch bezahlte freie Zeit ausgeglichen
- **Schneller Einstieg** – unkomplizierter Start, auch ideal für Berufseinsteiger:innen und Berufsanfänger:innen
- **Wertvolle Berufserfahrung** – Aufbau von Expertise in einem hochprofessionellen Umfeld, auch ideal für den Karriereaufbau
- **Betriebliche Gesundheitsvorsorge** – Unterstützung für körperliches und mentales Wohlbefinden
- **Weiterbildungs- und Qualifizierungsmöglichkeiten** – kontinuierliche Entwicklung und Ausbau der eigenen Fähigkeiten

Alle Vorteile unter: <https://www.vilo-personal.de/karriere-bei-vilo/mitarbeitervorteile/>

Ihre Aufgaben...

Als **Sales Support Specialist (w/m/d)** sind Sie die Schnittstelle zwischen Kund:innen, Vertrieb, Projektmanagement und Ingenieur:innen:

- Betreuung von Kundenanforderungen von der Angebotserstellung bis zur Vertragsverlängerung
- Auftrags- und Vertragsmanagement inklusive SAP-Administration und Laufzeitenmonitoring
- Optimierung von Vertriebs- und Angebotsprozessen
- Kundenbetreuung sowie Eskalationsmanagement über den gesamten Vertragszyklus
- Koordination und Kommunikation zwischen Kunden, Vertrieb, Projektmanagement und technischen Teams
- Durchführung und Begleitung von Kunden- und Stakeholdermeetings

Ihre Qualifikationen...

- **Kaufmännischer oder betriebswirtschaftlicher Hintergrund mit relevanter Berufserfahrung oder Studium**, z.B. als Vertriebsinnendienstmitarbeiter (m/w/d), Sales Manager (m/w/d), Account Manager (m/w/d), Angebotsmanager (m/w/d), Commercial Specialist (m/w/d) oder Projektkoordinator (m/w/d)
- Erfahrung im technischen Vertrieb oder Produktmanagement
- Sicherer Umgang mit SAP und Salesforce
- **Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse**
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick sowie ausgeprägte Kundenorientierung
- Technisches Verständnis für industrielle Produkte und Anwendungen

- Fähigkeit, technische Inhalte verständlich zu präsentieren und bereichsübergreifend zu koordinieren

Unser Versprechen...

Bei **Vilo-Personal** stehen **Sie** im Mittelpunkt. Wir begleiten Sie persönlich, reagieren schnell und unterstützen Sie auf Ihrem beruflichen Weg – **verlässlich und auf Augenhöhe**. Sie profitieren von unserer **langjährigen Erfahrung**, unserem **starken Kundennetzwerk** und unserer **Marktkenntnis**. Wir bereiten Sie auf Gespräche vor und begleiten Sie bei Bedarf persönlich. Dazu erhalten Sie **echte Karrierechancen** bei namhaften Unternehmen.

Jetzt einfach bewerben!

Alle Stellen sowie die Möglichkeit der Initiativbewerbung unter: www.vilo-personal.de

Fragen? Ihre Ansprechpartner:innen helfen unter **Tel.: +49 208 880 269 60**

Mehr über uns auf LinkedIn [@vilo-personal-gmbh](#) und Instagram [@vilo_personal](#)

[Hier geht's zur Newsletter - Anmeldung](#).

Alle Gender willkommen!

Wichtig: Gültige Arbeitserlaubnis für Deutschland erforderlich!

