

Kundenberater (m/w/d) Kreditvertrieb

(7590)

📍 Standort: Augsburg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 36000 - 40000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Ihre Karriere in der Finanzbranche!

Zukunft in Augsburg – Die Karriere als **Kundenberater (m/w/d) im Kreditvertrieb** im Rahmen der **Direktvermittlung** beginnt hier!

- **Flexibles Arbeiten** - nach der Einarbeitung sind bis zu zwei Homeoffice-Tage pro Woche möglich
- **Attraktives Vergütungspaket** - betriebliche Altersvorsorge, Leistungsprämien und weitere finanzielle Zusatzleistungen
- **Mehr Freizeit** - 28 Urlaubstage pro Jahr sowie zusätzliche Freistellungen bei besonderen Anlässen
- **Arbeitszeiten, die zum Leben passen** - Gestaltungsspielraum für eine bessere Vereinbarkeit von Beruf, Familie und Privatleben
- **Bestens versorgt** - kostenloses Frühstück, drei kostenfreie Mittagessen pro Woche sowie frisches Obst und Getränke
- **Perspektive statt Stillstand** - individuelle Weiterbildungsangebote und langfristige Entwicklungsmöglichkeiten
- **Moderne Arbeitsplätze** - hochwertig ausgestattete Büros in einem professionellen Arbeitsumfeld
- **Starkes Miteinander** - ein engagiertes Team, kurze Entscheidungswege und eine offene Unternehmenskultur
- **Gesund bleiben** - Angebote zur Förderung von Gesundheit und Wohlbefinden
- **Zusätzliche Vorteile** - Mitarbeiterrabatte sowie Zuschüsse für Verpflegung und Mobilität
- **Familienfreundliches Umfeld** - Verständnis für die Anforderungen verschiedener Lebensphasen
- **Unterstützung beim Neustart** - Hilfe bei einem beruflich bedingten Umzug möglich

Ihre Aufgaben...

Als **Kundenberater (m/w/d) im Kreditvertrieb** übernehmen Sie die qualifizierte Beratung von Kund:innen mit konkretem Interesse an Finanzierungsprodukten (keine Kaltakquise):

- Analyse von Wünschen, Zielen und finanziellen Rahmenbedingungen
- Entwicklung maßgeschneiderter Finanzierungskonzepte
- Erkennen und Nutzen von Optimierungsmöglichkeiten innerhalb bestehender Kundenbeziehungen
- Verlässliche Betreuung als persönliche Ansprechperson während des gesamten Prozesses

Ihre Qualifikationen...

- **Abgeschlossene kaufmännische Berufsqualifikation**, z.B. als Bankkaufmann (m/w/d), Kaufmann für Versicherungen und Finanzanlagen (m/w/d), Kaufmann für Büromanagement (m/w/d), Industriekaufmann (m/w/d) oder vergleichbar
- Vertriebsaffinität und Begeisterung für die telefonische Kundenberatung
- Kommunikationsstärke und professionelles Auftreten
- Zielorientierte Arbeitsweise mit ausgeprägtem Erfolgswillen

- Hohe Einsatzbereitschaft, Lernbereitschaft und Eigeninitiative

Unser Versprechen...

Bei **Vilo-Personal** stehen **Sie** im Mittelpunkt. Wir begleiten Sie persönlich, reagieren schnell und unterstützen Sie auf Ihrem beruflichen Weg – **verlässlich und auf Augenhöhe**. Sie profitieren von unserer **langjährigen Erfahrung**, unserem **starken Kundennetzwerk** und unserer **Marktkenntnis**. Wir bereiten Sie auf Gespräche vor und begleiten Sie bei Bedarf persönlich. Dazu erhalten Sie **echte Karrierechancen** bei namhaften Unternehmen.

Jetzt einfach bewerben!

Alle Stellen sowie die Möglichkeit der Initiativbewerbung unter: www.vilo-personal.de

Fragen? Ihre Ansprechpartner:innen helfen unter **Tel.: +49 208 880 269 60**

Mehr über uns auf LinkedIn [@vilo-personal-gmbh](#) und Instagram [@vilo_personal](#)

[Hier geht's zur Newsletter - Anmeldung](#).

Alle Gender willkommen!

Wichtig: Gültige Arbeitserlaubnis für Deutschland erforderlich!

