

Personalberater (m/w/d) Personal und Vertrieb

(7114)

📍 Standort: Oberhausen 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche

Zukunft gestalten...

Ein Umfeld, das aktiv Entwicklung fördert und Leistungen wertschätzt, bildet die Grundlage dieser Position.

VILO-Personal ist ein dynamischer Anbieter in der Personaldienstleistung mit den Schwerpunkten **Personalvermittlung** und **Arbeitnehmerüberlassung**. Gesucht wird ein:e **Personalberater:in (m/w/d) Personal und Vertrieb**, der:die Bestandskunden betreut und ausbaut sowie Neukunden gewinnt. Wir suchen eine Persönlichkeit mit Leidenschaft und Engagement, die das Team bereichert und den gemeinsamen Erfolg aktiv vorantreibt.

Unsere Benefits...

Arbeiten im Herzen von Oberhausen (Centro) als **Personalberater (m/w/d) Personal und Vertrieb** – hohe Lebensqualität und perfekte Work-Life-Balance!

- **Unbefristeter Arbeitsvertrag** mit attraktiver Jahressonderzahlung
- **Bezuschusste betriebliche Altersvorsorge** für eine sichere Zukunft
- **Weiterbildungsangebote** zur individuellen Förderung und Karriereentwicklung
- **Exklusive Vergünstigungen**, darunter Rabatte über das Vilo Vorteilsportal und Ermäßigungen bei Sportangeboten
- **Familienfreundliche Unterstützung**, z. B. Zuschüsse zur Kinderbetreuung
- **Kurze Entscheidungswege**, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungen für eine dynamische Arbeitsweise

Ihre Aufgaben...

- **Als Personalberater (m/w/d) Personal und Vertrieb sind Sie verantwortlich für die Beratung & Unterstützung:** Kund:innen bei allen Personalthemen begleiten, zielgruppenrechte Stellenausschreibungen erstellen, Mitarbeiterbetreuung und -bindung sicherstellen
- **Recruiting:** Talente über LinkedIn, XING & Netzwerke identifizieren, Bewerbungsgespräche führen und Talente im Prozess begleiten
- **Kommunikation:** Empathisch und lösungsorientiert mit Kund:innen und Bewerber:innen im Austausch stehen
- **Kundenbindung & Ausbau:** Beziehungen zu Bestandskund:innen stärken und gezielt ausbauen
- **Vertrieb & Neukundenakquise:** Neue Geschäftsmöglichkeiten erschließen, Upselling und Cross-Selling von Personallösungen nutzen

Ihre Qualifikationen...

- **Erfahrung im Recruiting:** Idealerweise erste Erfahrung im Recruiting, verbunden mit sicherem Umgang in der Ansprache und Begleitung von Talenten
- **Lust auf Vertrieb:** Freude daran, neue Kund:innen zu gewinnen, Bestandskunden auszubauen und aktiv zum Unternehmenserfolg beizutragen
- **Kommunikationsstärke:** Klare Botschaften über verschiedene Kanäle – von Stellenausschreibungen bis zur direkten Ansprache von Talenten
- **Empathie & Kundenorientierung:** Bedürfnisse von Kund:innen erkennen, individuell darauf eingehen und langfristige Partnerschaften pflegen
- **Organisationstalent:** Mehrere Aufgaben gleichzeitig im Blick behalten – von Kandidat:innenansprache bis Interviewkoordination – dank strukturierter Arbeitsweise
- **Problemlösungskompetenz:** Auch bei Engpässen oder besonderen Anforderungen souverän bleiben und passende Lösungen entwickeln

- **IT-Kompetenz & Offenheit für Tools:** Sehr gute IT-Kenntnisse einsetzen und mit Begeisterung neue digitale Tools ausprobieren, um Prozesse effizienter zu gestalten

Jetzt einfach bewerben!

Bewerbungen bevorzugt online unter www.vilo-personal.de oder per E-Mail an bewerbung@vilo-personal.de - gerne auch **initiativ!**.

Fragen? Unsere Ansprechpartnerin **Britta Gumler** hilft Ihnen unter **Tel.: +49 30 300 159 218**

Mehr über uns auf LinkedIn [@vilo-personal-gmbh](#) und Instagram [@vilo_personal](#)

Alle Gender willkommen!

Wichtig: Gültige Arbeitserlaubnis für Deutschland erforderlich!

Bitte beachten Sie, dass Ihre Bewerbung für diese Stelle zur weiteren Bearbeitung direkt an den Kunden weitergeleitet wird. Weiterführende Hinweise zur Verarbeitung Ihrer personenbezogenen Daten finden Sie in unserer [Datenschutzerklärung](#).