# Sales Expert (m/w/d) Außendienst

(7120)

🕲 Standort: Berlin 🗎 Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche 🖺 Gehaltsspektrum: 65000 - 85000 Euro pro Jahr

## Zukunft gestalten!

Vilo Personal – Ihr Partner für erfolgreiche Karrieren! Mit über 20 Jahren Erfahrung bringen wir qualifizierte Fach- und Führungskräfte (m/w/d) gezielt mit den passenden Unternehmen zusammen – deutschlandweit und bestens vernetzt.

Für unseren Kunden im Raum Berlin/ Brandenburg suchen wir einen **Sales Expert (m/w/d) im Außendienst** in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen einer **Direktvermittlung**.

### Ihre Vorteile...

Arbeiten als **Vertriebsprofi (m/w/d) im Außendienst** in der zukunftsweisenden Telekommunikationsbranche im Raum Brandenburg!

- Top-Verdienst: Sicheres Fixum plus attraktive Provisionen Ihre Leistung zahlt sich aus
- Job mit Zukunft: Unbefristeter Vertrag und 30 Tage Urlaub, damit Sie langfristig planen können
- Mobilität inklusive: Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können
- Flexibilität pur: Gestalten Sie Ihre Arbeitszeiten selbstbestimmt und passend zu Ihrem Leben
- Karriere-Boost: Intensive Trainings machen Sie zum Glasfaser- und Infrastruktur-Profi
- Erfolg mit Sicherheit: Gebietsschutz und erschlossene Regionen, die auf Ihre Expertise warten
- On top: Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge und individuelle Benefits für Ihre persönliche Absicherung

#### Ihre Mission im Außendienst...

- Mit Ihrem Expertenwissen direkt zum Kunden: Sie sind das Gesicht der Marke und bringen innovative Lösungen im Door2Door- Vertrieb direkt dorthin, wo sie gebraucht werden
- **Neukunden gewinnen? Das ist Ihr Spielfeld:** Sie gehen aktiv auf Menschen zu und überzeugen im persönlichen Gespräch in Ihrem klar definierten Gebiet
- **Highspeed für alle:** Sie vermarkten moderne Glasfaser- und DSL-Produkte, die das Leben Ihrer Kund:innen schneller und smarter machen
- **Beziehungen aufbauen und pflegen:** Sie betreuen Neu- und Bestandskund:innen mit Leidenschaft und sorgen für nachhaltige Zufriedenheit

## Ihre Qualifikationen...

- Ihr Start unser Support: Wir übernehmen die fachliche Qualifikation inklusive intensiver Schulungen, regelmäßiger Team-Meetings und einem Mentoren-Programm, das Sie wirklich begleitet
- Kommunikationstalent: Sie haben eine positive Ausstrahlung und Freude am direkten Kontakt mit Kund:innen und Interessent:innen
- Vertriebserfahrung? Nice to have, aber kein Muss: Sie werden fit für den Erfolg gemacht
- Mut zur Ansprache: Sie haben Lust, Menschen persönlich zu begeistern und für innovative Lösungen zu gewinnen
- Sprachliche Stärke: Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Mobilität: Führerschein Klasse B (ehemals Klasse 3) ist erforderlich

Bewerbungen bevorzugt online unter <a href="www.vilo-personal.de">www.vilo-personal.de</a> oder per E-Mail an <a href="mailto:bewerbung.berlin@vilo-personal.de">bewerbung.berlin@vilo-personal.de</a> - gerne auch <a href="mailto:initiativ">initiativ</a>!

Fragen? Unsere Ansprechpartner:innen helfen unter Tel.: +49 30 166 390 390.

Mehr über uns auf LinkedIn @vilo-personal-gmbh und Instagram @vilo\_personal

Alle Gender willkommen!

Wichtig: Gültige Arbeitserlaubnis für Deutschland erforderlich!