

Sales Expert (m/w/d) Außendienst

(7120)

Standort: Berlin Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche Gehaltsspektrum: 65000 - 85000 Euro pro Jahr

Zukunft gestalten!

Vilo-Personal – Ihr Partner für erfolgreiche Karrieren! Mit über 20 Jahren Erfahrung bringen wir qualifizierte Fach- und Führungskräfte (m/w/d) gezielt mit den passenden Unternehmen zusammen – deutschlandweit und bestens vernetzt.

Für unseren Kunden im Raum Berlin/ Brandenburg suchen wir einen **Sales Expert (m/w/d) im Außendienst** in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen einer **Direktvermittlung**.

Ihre Vorteile...

Arbeiten als **Vertriebsprofi (m/w/d) im Außendienst** in der zukunftsweisenden Telekommunikationsbranche im Raum Brandenburg!

- **Top-Verdienst:** Sicheres **Fixum** plus attraktive **Provisionen** – Ihre Leistung zahlt sich aus
- **Job mit Zukunft:** Unbefristeter Vertrag und **30 Tage Urlaub**, damit Sie langfristig planen können
- **Mobilität inklusive:** **Firmenwagen**, den Sie auch privat nutzen können
- **Flexibilität pur:** Gestalten Sie Ihre Arbeitszeiten **selbstbestimmt** und passend zu Ihrem Leben
- **Karriere-Boost:** Intensive Trainings machen Sie zum Glasfaser- und Infrastruktur-Profi
- **Erfolg mit Sicherheit:** Gebietsschutz und erschlossene Regionen, die auf Ihre Expertise warten
- **On top:** Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge und individuelle Benefits für Ihre persönliche Absicherung

Ihre Mission im Außendienst...

- **Mit Ihrem Expertenwissen direkt zum Kunden:** Sie sind das Gesicht der Marke und bringen innovative Lösungen im Door2Door- Vertrieb direkt dorthin, wo sie gebraucht werden
- **Neukunden gewinnen? Das ist Ihr Spielfeld:** Sie gehen aktiv auf Menschen zu und überzeugen im persönlichen Gespräch – in Ihrem klar definierten Gebiet
- **Highspeed für alle:** Sie vermarkten moderne Glasfaser- und DSL-Produkte, die das Leben Ihrer Kund:innen schneller und smarter machen
- **Beziehungen aufbauen und pflegen:** Sie betreuen Neu- und Bestandskund:innen mit Leidenschaft und sorgen für nachhaltige Zufriedenheit

Ihre Qualifikationen...

- **Ihr Start - unser Support:** Wir übernehmen die fachliche Qualifikation – inklusive intensiver Schulungen, regelmäßiger Team-Meetings und einem Mentoren-Programm, das Sie wirklich begleitet
- **Kommunikationstalent:** Sie haben eine positive Ausstrahlung und Freude am direkten Kontakt mit Kund:innen und Interessent:innen
- **Vertriebserfahrung? Nice to have, aber kein Muss:** Sie werden fit für den Erfolg gemacht
- **Mut zur Ansprache:** Sie haben Lust, Menschen persönlich zu begeistern und für innovative Lösungen zu gewinnen
- **Sprachliche Stärke:** Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- **Mobilität:** Führerschein Klasse B (ehemals Klasse 3) ist erforderlich

Jetzt einfach bewerben!

Bewerbungen bevorzugt online unter www.vilo-personal.de oder per E-Mail an bewerbung.berlin@vilo-personal.de - gerne auch [initiativ!](#)

Fragen? Ihre Ansprechpartner:innen helfen unter Tel.: **+49 30 166 390 390**

Mehr über uns auf LinkedIn [@vilo-personal-gmbh](#) und Instagram [@vilo_personal](#)

[Hier geht's zur Newsletter - Anmeldung.](#)

Alle Gender willkommen!

Wichtig: Gültige Arbeitserlaubnis für Deutschland erforderlich!