

Sales Manager (m/w/d)

(6837)

📍 Standort: Berlin 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 55000 - 60000 Euro pro Jahr

Zukunft gestalten!

Vilo Personal – Ihr Partner für erfolgreiche Karrieren! Mit über 20 Jahren Erfahrung bringen wir qualifizierte Fach- und Führungskräfte (m/w/d) gezielt mit den passenden Unternehmen zusammen – deutschlandweit und bestens vernetzt.

Für unseren Kunden in Berlin suchen wir einen **Sales Manager (m/w/d)** in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen einer **Direktvermittlung**.

Ihre Vorteile...

Arbeiten in der Telekommunikationsbranche in Berlin als **Sales Manager (m/w/d)**!

- **Unbefristeter Arbeitsvertrag** mit 30 Tagen Urlaub pro Jahr sowie ein zusätzlicher freier Tag zum Geburtstag
- **Flexible Arbeitszeitmodelle** inkl. Gleitzeit und mobilem Arbeiten
- **100 % finanziertes Deutschlandticket**
- Moderne IT-Ausstattung zur beruflichen und privaten Nutzung
- Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- Zugang zu Open Up (Mentale Gesundheit & Achtsamkeit)
- Urban Sports Club-Zuschuss & vergünstigter Mitarbeiteranschluss
- Kollegiales, modernes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Zentral gelegenes Büro mit Blick auf den Checkpoint Charlie
- Kostenloser Kaffee, Getränke – und ein starkes Team

Ihre Aufgaben...

- Als **Sales Manager (m/w/d)** akquirieren Sie Geschäftskunden und Wohnungsbaugesellschaften im Rahmen von Glasfaserprojekten
- Vertrieb von Telekommunikationslösungen im B2B- und Projektumfeld
- Abstimmung technischer Anforderungen mit internen IT-Fachbereichen
- Durchführung von Markt- und Potenzialanalysen
- Betreuung von Bestandskunden inkl. Cross-/Upselling und Churn Prevention
- Enge Zusammenarbeit mit dem Project Account Management während aller Projektphasen

Ihre Qualifikation...

- **Kaufmännische oder technische Berufsqualifikation** (z.B. als Kaufmann für IT-System-Management (m/w/d), Kaufmann für Digitalisierungsmanagement (m/w/d), Industriekauffrau (m/w/d), IT-Systemelektroniker (m/w/d), Fachinformatiker für Systemintegration (m/w/d), Kommunikationselektronikerin (m/w/d))
- **Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte**, idealerweise in der Telekommunikations- oder IT-Branche
- Sicheres und professionelles Auftreten im Geschäftskundenumfeld (insbesondere KMU und Wohnungswirtschaft)
- Technisches Grundverständnis für Netzlösungen und Glasfaseranbindungen
- **Fließende Deutschkenntnisse** in Wort und Schrift, **gute Englischkenntnisse** wünschenswert
- **Führerschein der Klasse B erforderlich**

Jetzt einfach bewerben!

Bewerbungen bevorzugt online unter www.vilo-personal.de oder per E-Mail an bewerbung.berlin@vilo-personal.de - gerne auch **initiativ!**

Fragen? Unsere Ansprechpartner:innen helfen unter **Tel.: +49 30 166 390 390**.

Mehr über uns auf LinkedIn [@vilo-personal-gmbh](#) und Instagram [@vilo_personal](#)

Alle Gender willkommen!

Wichtig: Gültige Arbeitserlaubnis für Deutschland erforderlich!